



## MEMBER SALES TEAM (M / W / D)

### WER IST BEARPAW?

Wir sind BEARPAW PRODUCTS - eine am schnellst wachsende Bogensportmarke für das B2B und B2C Segment weltweit. Direkt im Zentrum Frankens gelegen, wollen wir Menschen motivieren, nach ihrem versteckten Potential zu suchen. Deswegen investieren wir neben unserer Zeit auch viel unserer wirtschaftlichen Kraft in unsere eigene Stiftung, um junge Menschen zu fördern. Wir sind in der Branche die Ausnahmeerscheinung. Wir lagern nicht aus. Wir tun es selbst, als Team, hier im Headquarter und in dezentralen Büros. Mit Dir wollen wir den nächsten Schritt gehen. Deine Kombination aus analytischer und strategischer Denkweise, gepaart mit einer starken „Macher-Mentalität“, ist eine ideale Ergänzung für unser dynamisches und internationales Team.

### SO TICKEN WIR!

- 1. Mach!** | Just f\*\*\*\*\* do it
- 2. All in!** | Ganz oder gar nicht
- 3. Feel unlimited** | Wir challengen den Status Quo
- 4. I am Hannibal** | „Ich liebe es, wenn ein Plan funktioniert.“
- 5. Angsthase? No, thank you!** | Say what you think!

### DEINE FUNKTION!

- Aktive Unterstützung des Key Account Teams
- Vertretung von BEARPAW PRODUCTS nach außen
- Marktforschung über den Bogensportmarkt in Zusammenarbeit mit unseren B2B & B2C Partnern
- Wettbewerbsanalyse & Benchmarking
- Du empfängst & bearbeitest Kundenanfragen (Telefon, E-Mail, Social Media) zu Bestellung, Zahlungsabwicklung, Lieferung & Reklamation
- Du berätst unsere Kunden bzgl. unserer Produkte
- Pflege der Beziehungen zu bestehenden Partnern
- Rückgewinnung inaktiver Kunden

### DEIN PROFIL!

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium
- Positives Energiemonster mit Antrieb, um Projekte eigenständig voranzutreiben
- PowerPoint- und Excel-Spezialist, der gerne kommuniziert
- Du bist lernbegierig & empfänglich für konstruktives Feedback
- Fließendes Englisch & Deutsch in Wort & Schrift

**Sende Deine Bewerbung inkl. VC an:  
tim.beier@bearpaw-products.com.**



Profitiere aus enger Zusammenarbeit  
mit dem Head of Team



Dynamische Start-Up Atmosphäre



Learning aus dem Scale Up Coaching



Arbeite an großen Projekten in  
Form von OKRs



Profitiere aus den Learnings der  
EO Membership von Tim



Arbeiten nach dem Motto:  
Ergebnisse vor Zeit